

2017

Canarias como plataforma logística y de negocios entre Canadá y África

CANARIAS COMO PLATAFORMA LOGÍSTICA Y DE NEGOCIOS ENTRE CANADÁ Y ÁFRICA

El presente estudio de mercado tiene como finalidad el análisis del potencial de las Islas Canarias como hub europeo de negocios para las empresas canadienses con interés en la región de África Occidental

Elaborado por Patricia Ibarrola Redondo

INDICE

1. Introducción	2
2. Canadá: Resumen macroeconómico	4
3. Relaciones políticas y comerciales entre Canadá y África	8
3.1. Introducción	8
3.2. Relaciones diplomáticas	9
3.3. Relaciones comerciales	11
4. Conectividad	16
4.1. Conexiones marítimas	16
4.2. Conectividad aérea	24
5. Ventajas de Canarias como plataforma logística y de negocios	31
5.1. Ubicación	31
5.2. Fiscalidad	31
5.3. Reducción de costes	32
5.4. Seguridad jurídica	40
5.5. Otras ventajas	40
6. Análisis DAFO	42
7. Conclusiones	43

1. Introducción

En la atracción de inversión extranjera directa, la estrategia de internacionalización de la economía canaria constituye uno de los ejes fundamentales. El Gobierno de Canarias, a través de la Sociedad Canaria de Fomento Económico, S.A. – [PROEXCA](#), desde hace varios años ha estado trabajando en el **posicionamiento de Canarias a nivel internacional como una puerta de entrada a África** para organismos públicos internacionales ligados a la ayuda humanitaria y empresas privadas con interés y presencia en el continente africano.

Estados Unidos, Brasil y Canadá han sido considerados mercados claves para la atracción de capital extranjero a las Islas y uno de los objetivos principales de PROEXCA es el de atraer el interés de las empresas canadienses con operaciones en África en utilizar Canarias como un **hub logístico y de negocios**.

El archipiélago canario es de especial interés para las empresas canadienses del **sector de la minería** con proyectos en África Occidental. Para estas empresas, Canarias, debido a su localización geoestratégica y su Régimen Económico y Fiscal (REF), constituye un enclave ideal para el establecimiento de bases de expatriados y bases de operaciones, actuando como multiplicador de acceso a mercados fragmentados.

Es de destacar el caso de éxito de Kinross Gold Corporation, multinacional minera canadiense que ha establecido su base de expatriados y de operaciones en Canarias, utilizando el archipiélago como centro logístico para sus negocios en África Occidental.

Resulta conveniente aclarar algunos detalles técnicos en lo relativo al término África Occidental. **África Occidental** o los países del [ECOWAS](#) (*Economic Community Of West African States*) es un grupo regional conformado por quince países: Benín, Burkina Faso, Cabo Verde, Costa de Marfil, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea-Bissau, Liberia, Mali, Níger, Nigeria, Senegal, Sierra Leona y Togo.

Algunos de los principales socios comerciales africanos de Canarias, como son Marruecos, Mauritania o Guinea Ecuatorial, no están incluidos en esta definición. No obstante, en ocasiones cuando se mencione el término África Occidental en el presente estudio, también se estará haciendo referencia a territorios del Magreb y África Central.

El presente estudio analiza distintos aspectos de relevancia en la relación económica y comercial entre Canadá y África y de Canarias como hub logístico. Se incluyen datos macroeconómicos y de comercio exterior. Se analizan las relaciones políticas y comerciales entre Canadá y África, así como la conectividad aérea y marítima entre Canadá, Canarias y África. Además, se incluyen las ventajas de Canarias como hub

logístico y de negocios para las empresas canadienses y un análisis DAFO que examina la situación actual y real de Canarias en su posicionamiento como hub.

Para la promoción de Canarias como centro logístico y de negocios, se ha creado la marca [Canary Islands European Business Hub in Africa](#) desde cuya página web las empresas interesadas en establecerse en las Islas Canarias pueden tener acceso a toda la información acerca de las ventajas de utilizar Canarias como hub logístico y de negocios.

2. Canadá: Resumen macroeconómico

Canadá es un país soberano de Norteamérica, cuya forma de gobierno es la monarquía parlamentaria federal. Su territorio está organizado en diez provincias y tres territorios. Su capital es la ciudad de Ottawa y la ciudad más poblada es Toronto. Ubicado en el extremo norte del subcontinente norteamericano, el país se extiende desde el océano Atlántico al este, el océano Pacífico al oeste, y hacia el norte hasta el océano Ártico. Comparte frontera con los EEUU al sur, y al noroeste con su estado federado Alaska. Es el segundo país más extenso del mundo después de Rusia, y también el más septentrional. Ocupa cerca de la mitad del territorio de Norteamérica.

Canadá es una nación industrial y tecnológicamente avanzada, autosuficiente en energía gracias a sus extensos depósitos de combustibles fósiles y a su alta capacidad para la generación de energía. Es uno de los países más desarrollados y dispone de una economía diversificada, que le hace independiente por sus grandes yacimientos y abundantes recursos naturales así como del comercio, entre los cuales es preciso destacar el CETA, acuerdo de libre comercio firmado el pasado octubre de 2016 y aprobado el 17 de enero de 2017 por la Unión Europea y Canadá, aunque todavía no ha entrado en vigor. Además, es miembro de la OEA, G-8, el G-20, la OTAN, la OCDE, la OMC, la UKUSA, la APEC, la Mancomunidad de Naciones, la Francofonía y de la Organización de las Naciones Unidas.

Es considerado uno de los países con mejor calidad de vida y tiene la 10ª economía por volumen de PIB. Su deuda pública en 2016 fue de 1.275.862 millones de euros, 5.294 millones menos que en 2015. Esta cifra supone que la deuda en 2016 alcanzó un 92,33% del PIB y su deuda per cápita de 35.217 € euros por habitante. La última tasa de variación anual del IPC publicada en Canadá es de junio de 2017 y fue del 1%.

Evolución de las principales variables económicas						
Año	2012	2013	2014	2015	2016	2017*
PIB	1.419.047M€	1.383.455M€	1.342.353M€	1.397.352M€	1.382.654M€	374.617M€
PIB per cápita	40.896€	39.412€	37.816€	39.005€	38.595€	10.340€
Inflación	1,5%	0,9%	1,9%	1,1%	1,4%	1,007%
Desempleo	7,2%	7,1%	6,9%	7,1%	6,9%	6,7%

Fuente: DatosMacro y Banco Mundial. *Primer Trimestre 2017

El producto interior bruto de Canadá en el primer trimestre de 2017 ha crecido un 0,9% respecto al trimestre anterior. Esta tasa es de 2 décimas mayor que la del cuarto trimestre de 2016, que fue del 0,7%. Su PIB per cápita en 2016 alcanzó los 38.133€ euros, y en el primer trimestre de 2017 10.340€, 1107 mayor que el del mismo trimestre del año anterior. Ello localiza a Canadá en el país puesto 11.

En cuanto al Índice de Desarrollo Humano o IDH de Canadá, que elabora las Naciones Unidas para medir el progreso de un país, fue de 0,913 puntos en 2014, con lo que se situó en el puesto 9 de la tabla de 187 países que publicamos.

Respecto a los negocios, Canadá se encuentra en el 14º puesto del informe anual “Doing Business” de los 189 que conforman este ranking, que clasifica los países según la facilidad que ofrecen para hacer negocios. En cuanto al Índice de Percepción de la Corrupción del sector público en Canadá ha sido de 83 puntos, con el que se colocó en el puesto 9 de los 167 publicados en este ranking, en el que los países en los que hay menor percepción de corrupción ocupan los primeros puestos.

La **tasa de desempleo** en Canadá alcanzó su pico máximo a comienzo de los años 90, desde entonces la tendencia ha sido descendente y a comienzos de 2008 fue de 5,8%, su tasa más inferior desde 1974. El descenso en la tasa de desempleo refleja parcialmente una mejora en la estabilidad macroeconómica además de cambios en su sistema de seguro de desempleo con el aumento de incentivos para que los desempleados busquen empleo. La mano de obra, en su totalidad, también ha aumentado con el incremento de la participación de las mujeres y de los trabajadores de edad avanzada. El descenso en la tasa de natalidad puede suponer un problema en cuanto al número de trabajadores con los que podría contar Canadá en los años venideros. El influjo de trabajadores inmigrantes ha sido y continuará siendo esencial para mantener el número de trabajadores que el país requiere.

La tasa de desempleo de Canadá en el período 2011-2016 no ha presentado grandes variaciones, aunque su tendencia es descendente. Su pico más alto se registra en 2011 con un 7,6% de desempleo y su pico inferior en 2014 con un 6,9% de desempleo.

Tasa de desempleo					
2011	2012	2013	2014	2015	2016
7,6%	7,2%	7,1%	6,9%	7,1%	6,9%

Fuente: Elaboración propia con Datosmacro

Cabe destacar que la economía canadiense ha evitado la profundidad y gravedad de la recesión en la última década. Después de un ajuste en 2003, la economía del país mantuvo el ritmo con EEUU y creció un promedio del 3% en términos reales en 2004-2007. En Canadá, el principal conductor del crecimiento económico ha sido el consumo, que ha sido estimulado por el aumento del empleo, la baja inflación y los

bajos tipos de interés, el descenso en la tasa de ahorros, el incremento de la riqueza inmobiliaria y la bajada de impuestos.

Balanza Comercial de Canadá (en \$CAD)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Total Exports	\$450.321	\$483.488	\$359.754	\$398.857	\$446.707	\$455.171	\$471.947	\$526.773	\$524.049	\$517.007
Total Imports	\$407.301	\$433.999	\$365.359	\$403.701	\$446.666	\$462.072	\$475.661	\$512.200	\$536.296	\$533.342
Trade Balance	\$43.020	\$49.489	-\$5.606	-\$4.844	\$41	-\$6.901	-\$3.714	\$14.573	-\$12.248	-\$16.335

Fuente: Statistics Canada

Cabe destacar que en el período 2012-2015 existe déficit comercial en la balanza presentando saldos comerciales negativos, exceptuando el año 2014.

La siguiente tabla refleja los principales socios comerciales de Canadá en 2017. Es de destacar la posición de EEUU, tanto para las importaciones como para las exportaciones, siendo el principal socio comercial del país.

Principales socios comerciales (a Mayo de 2017)

Socios exportadores		
País	Millones de CAD\$	Variación anual %
United States	\$177.266	9,79
China	\$9.911	21,79
United Kingdom	\$7.584	11,35
Japan	\$5.089	19
Mexico	\$3.227	8,07
Korea, South	\$2.267	39,99
India	\$1.953	52,8
Germany	\$1.745	12,48
France (incl. Monaco, French Antilles)	\$1.530	18,56
Netherlands	\$1.283	9,92
Sub-total	\$211.855	11,17
Others	\$20.078	5,12
Total All Countries	\$231.934	10,62

Socios importadores		
	Millones de CAD\$	Variación anual %
United States	\$120.928	3,21
China	\$27.106	9,61
Mexico	\$14.678	6,69
Germany	\$7.470	4,42
Japan	\$7.441	18,16

United Kingdom	\$3.742	14,89
Korea, South	\$3.418	0,74
Italy (incl. Vatican City State)	\$3.234	5,3
France (incl. Monaco, French Antilles)	\$2.479	-2,76
Taiwan	\$2.256	6,54
Sub-total	\$192.751	5,05
Others	\$38.710	8,8
Total All Countries	\$231.461	5,66

A continuación, se muestran los principales productos exportados e importados por Canadá a Mayo de 2017:

Principales productos exportados

Sector	Millones de \$CAD	Variación anual%
2709 - Crude Petroleum Oils and Oils Obtained from Bituminous Minerals	\$30.408	65,14
8703 - Motor Vehicles For Passenger Transport (Other than Buses/Public Transport)	\$26.834	-2,15
7108 - Gold	\$7.435	5,89
2711 - Liquefied Petroleum or Hydrocarbon Gases	\$6.296	67,06
2710 - Preparations Of/Non-Crude Petroleum Oils and Oils Obtained from Bituminous Minerals	\$6.288	35,39
8708 - Motor Vehicle Parts (Excl. Body, Chassis and Engines)	\$5.929	0,2
4407 - Lumber (Thickness >6Mm)	\$4.701	14,42
7601 - Unwrought Aluminum	\$3.550	31,69
2701 - Coal and Solid Fuels Manufactured from Coal	\$3.117	158,91
8411 - Turbo-Jets, Turbo-Propellers and Other Gas Turbines	\$3.095	14,42

Principales productos importados

Sector	Millones de \$CAD	Variación anual%
8703 - Motor Vehicles For Passenger Transport (Other than Buses/Public Transport)	\$15.446	7,61
8708 - Motor Vehicle Parts (Excl. Body, Chassis and Engines)	\$11.671	0,57
8704 - Trucks and Other Vehicles For The Transport of Goods	\$8.248	17,14
2709 - Crude Petroleum Oils and Oils Obtained from Bituminous Minerals	\$6.887	28,65
2710 - Preparations Of/Non-Crude Petroleum Oils and Oils Obtained from Bituminous Minerals	\$6.349	26,93
8517 - Telephone Sets; Other Apparatus For Trans/Recep of Voice/Image/Data, O/T 84.43,85.25,85.27,85.28	\$4.986	15,68
8471 - Adpm & Units,Magnetic/Optical Readers,Machine Transcribing Data To Media in Code & To Process, Nes	\$4.182	3,69
3004 - Medicaments - Put Up in Measured Doses or Packed For Retail Use	\$4.034	-1,12
7108 - Gold	\$3.145	2,11
8407 - Spark-Ignition Reciprocating or Rotary Internal Combustion Pistol Engines	\$2.950	12,67

Fuente: Statistics Canada

3. Relaciones políticas y comerciales entre Canadá y África

3.1. Introducción

Desde la época de la independencia de África en 1960, Canadá ha establecido una importante relación con gran parte del continente. La intensidad de esta relación ha sufrido altibajos en los últimos años debido a factores tanto internos como internacionales, ambas regiones comparten muchas características que aportan razones de peso para el compromiso y la asociación entre ellas:

En primer lugar, los dos idiomas oficiales de Canadá son comunes en toda África.

En segundo lugar, el carácter multicultural de Canadá hace que los vínculos en el extranjero sean más fáciles de establecer y mantener, y esto es gracias en parte a la creciente población afro-canadiense.

En tercer lugar, Canadá y África comparten hasta cierto punto las mismas tradiciones jurídicas, y ello no sólo facilita el comercio, sino también abre la puerta a la transferencia de conocimientos jurídicos, administrativos, financieros y regulatorios canadienses de gran prestigio.

En cuarto lugar, Canadá es el único país del G7 que no tuvo ninguna colonia de ultramar: Los canadienses no llevan ningún "equipaje imperial" en África. De hecho, desde la Segunda Guerra Mundial, los sucesivos gobiernos de Canadá establecieron una muy buena reputación en África, trabajando de forma bilateral a través de la Agencia Canadiense de Desarrollo Internacional (CIDA) o a través de instituciones multilaterales como las Naciones Unidas, el Banco Mundial, la Francofonía, y la Commonwealth, en temas que van desde la ayuda, el apartheid, y el desarrollo de los conflictos regionales, la gobernabilidad, el entrenamiento militar, y la educación.

En quinto lugar, desde una perspectiva económica y geográfica común, la mayoría de los países africanos están escasamente poblados y cuentan con un clima duro y una topografía dificultosa, con sólo unos pocos centros urbanos. En otras palabras, hoy en día los gobiernos africanos se enfrentan a los mismos problemas que Canadá ha superado en los últimos 100 años, es decir, ofrecer a las poblaciones remotas y aisladas el acceso a la educación y los servicios de salud, energía, infraestructuras, etc...a lo largo y ancho de sus territorios. Canadá puede ofrecer una gran experiencia desde el ámbito del federalismo y las relaciones intergubernamentales, hasta las soluciones tecnológicas e ingenieriles.

En sexto lugar, Canadá y África son economías ricas en recursos y necesitan fomentar vínculos internacionales para diversificar sus regiones. El Tratado de Libre Comercio de América del Norte es sólo la manifestación más evidente de la dependencia de Canadá sobre el comercio. Si bien la salud económica de Canadá está menos ligada a los cambios en los precios de productos básicos que hace veinte años, las economías africanas se basan por lo general en un gran sector agrícola de subsistencia y algunos

productos básicos de exportación con un bajo valor local añadido (por ejemplo, petróleo, oro, café, algodón, cacao).

En conjunto, estas características compartidas ilustran que la promoción de los "valores canadienses" en el extranjero, es una piedra angular de la política exterior canadiense, y que además podría encontrar un hogar natural en África. En la década de 1990, sin embargo, el compromiso real de Canadá con África disminuyó debido a los recortes presupuestarios en el país y al creciente interés de Sudáfrica, Japón, China y Malasia en el continente, además de los países establecidos: Francia, Reino Unido, Estados Unidos, Portugal, Alemania e Italia. Sin embargo, la buena reputación que Canadá ha establecido aún perdura, y el país americano sabe que puede convertirse en un socio clave para el desarrollo de África en las próximas décadas.

3.2. Relaciones diplomáticas

Canadá ha cultivado relaciones en África durante más de cinco décadas trabajando con los países africanos, así como con los órganos regionales e internacionales, para mejorar los resultados de desarrollo, promover la democracia, el buen gobierno, los derechos humanos y el estado de derecho, mejorar la paz y la seguridad de África y aprovechar al máximo las oportunidades comerciales.

a) El apoyo al desarrollo social

Canadá apoya iniciativas internacionales de desarrollo que se centran en mejorar el futuro de los niños y jóvenes, aumentar la seguridad alimentaria, y el crecimiento económico sostenible. No obstante, mientras que algunos países africanos han hecho progresos en la reducción de la pobreza, el África subsahariana sigue siendo el hogar de algunas de las personas más pobres del mundo. Canadá centra sus esfuerzos de desarrollo internacional en África subsahariana en diez países:

- Benin
- Burkina Faso
- Congo, República Democrática del
- Etiopía
- Ghana
- Mali
- Mozambique
- Senegal
- Sudán del Sur
- Tanzania

Canadá también trabaja con los países socios de desarrollo en la región. Donde los retos del desarrollo se benefician de los enfoques regionales, Canadá trabaja con instituciones continentales, como la Unión Africana y el Banco Africano de Desarrollo y las instituciones regionales incluyendo las comunidades económicas regionales.

En época de crisis o conflicto grave, Canadá proporciona ayuda humanitaria como parte de una respuesta global. En 2014, esta asistencia incluyó el apoyo a países como la República Democrática del Congo, Somalia y Sudán del Sur. En 2012, Canadá

proporcionó apoyo para la crisis alimentaria y nutricional en la región del Sahel, en África subsahariana.

b) Promoción de la democracia, los derechos humanos y el buen gobierno

La democracia, instituciones y el estado de derecho son esenciales para una estabilidad y prosperidad duraderas. En muchos países de África subsahariana, la política y la democracia están echando raíces. No obstante, sigue habiendo problemas y todavía se requieren reformas significativas.

Desde esta perspectiva, Canadá está trabajando con los países africanos y las organizaciones internacionales, como la Unión Africana, para fortalecer las instituciones democráticas y los actores, reducir la corrupción y promover la transparencia y la rendición de cuentas. Por ejemplo, Canadá ayudó a establecer Carta Africana de la Unión Africana sobre Democracia, Elecciones y Gobernabilidad, que compromete a los estados miembros a crear entidades independientes electorales, códigos de conducta y normas, así como la creación de la obligación de responder a las acciones inconstitucionales de los estados miembros.

c) Promoción de la paz y la seguridad

La creación de un entorno pacífico y seguro es fundamental para que África reduzca la pobreza, promueva la democracia y alcance su potencial económico. Canadá se alía con socios fiables, incluidos los diferentes países y las organizaciones regionales y sub-regionales como la Unión Africana y las comunidades económicas regionales (CER) para promover un enfoque integrado de la seguridad, el desarrollo y la cooperación regional. Ayudar a las zonas volátiles permite lograr una mayor estabilidad importante labor humanitaria y la prestación de asistencia internacional a tener lugar

d) Promoción del desarrollo económico

Canadá promueve el comercio, participando oportunidades que surgen para el crecimiento económico de África y las reformas de política. El potencial económico de África es muy grande. Es una de las regiones de más rápido crecimiento económico en el mundo y, de acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI), cinco de las 20 economías de más rápido crecimiento del mundo se encuentran en el África subsahariana.

Canadá está fortaleciendo los lazos económicos con África mediante la expansión de su comercio, la inversión en la región, y el apoyo a la prosperidad de canadienses y africanos. El Plan de Acción Mercado Global (GMAP por sus siglas en inglés – Global Markets Action Plans) guía los compromisos comerciales de Canadá en la región, identificando en los 11 mercados emergentes prioritarios las oportunidades de negocio para las empresas canadienses, habiendo establecido su mercado prioritario en el país de Sudáfrica. Los mercados prioritarios en el África subsahariana incluyen:

- Benin
- Burkina Faso

- Cote d'Ivoire
- Cameroon
- Ghana
- Madagascar
- Mali
- Nigeria
- Senegal
- Tanzania
- Zambia

El comercio de servicios y estos sectores son los principales de Canadá en África:

- Agricultura y alimentos procesados
- Productos de consumo
- Educación
- Máquinas y equipos industriales
- TIC's
- Infraestructura
- Minería
- Petróleo y gas
- Tecnologías sostenibles
- Transporte

El establecimiento de un marco reglamentario en el que el comercio y la inversión puedan prosperar es muy importante para el avance de las iniciativas de comercio en el África subsahariana. Para lograr este objetivo, Canadá ha introducido la Protección Inversión de Extranjera y Acuerdos de Promoción (FIPA por sus siglas en inglés) con una serie de países de África, y se trata de un acuerdo bilateral que protege y promueve la inversión extranjera. Canadá ha llegado a la inclusión de FIPAs con Benin, Burkina Faso, Camerún, Costa de Marfil, Guinea, Nigeria, Tanzania, Malí, Madagascar, Senegal y Zambia, aunque también hay negociaciones con otros países africanos, como Ghana y Kenia.

A pesar de la poca inversión extranjera directa, las compañías canadienses se encuentran entre los mayores inversores de algunos países africanos. La inversión extranjera directa en África se centra en el sector de la industria extractiva.

3.3. Relaciones comerciales

Los objetivos Canadá para promover el comercio y la inversión en África incluyen:

- La apertura de nuevos mercados para aumentar las oportunidades de las exportaciones canadienses,
- Focalización en sectores específicos, tales como extracción de minerales y energía,
- Mejorar la reputación de Canadá como socio corporativo, con el compromiso de compartir conocimientos y experiencias con países en vías de desarrollo.

En 2013, el comercio de mercancías bilateral de Canadá con África alcanzó los 12,3 billones de dólares, siendo Canadá el mayor inversor extranjero en Burkina Faso. Por otro lado, Sudáfrica es el mayor socio comercial de Canadá y en 2013, el flujo comercial alcanzó los 1,2 mil millones de dólares. Además, los valores de las exportaciones de mercancías de Canadá a Burkina Faso valían 50,7 millones de

dólares; a Madagascar, 22 de millones de dólares; a Sudáfrica, 468 millones; y Tanzania, 76,1 millones de dólares.

Los intercambios comerciales entre Canadá y África Occidental en el período 2005-2014 constituyen un crecimiento acumulado del 234,93% en el flujo comercial. Además, observamos que en proporción y en el mismo período de tiempo las exportaciones canadienses han aumentado ligeramente más que las importaciones. Las exportaciones canadienses hacia los países del ECOWAS experimentaron un crecimiento acumulado de 244,8%, mientras que el crecimiento de las importaciones fue de un 226,85%.

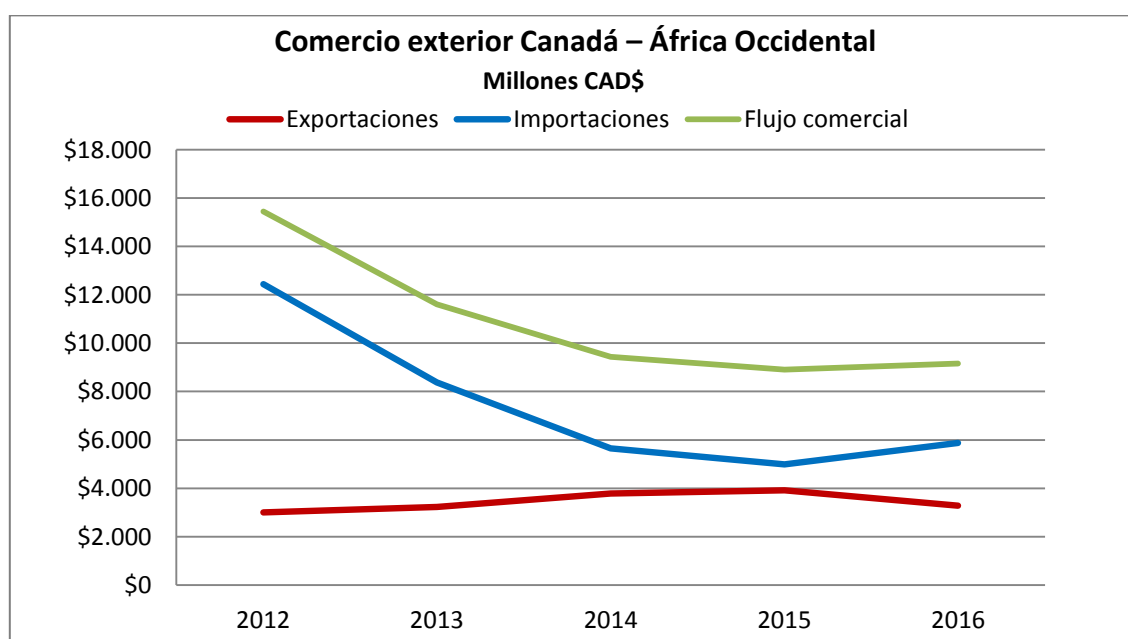
En la siguiente tabla observamos que el saldo comercial se presenta negativo durante todo el período 2012-2016, lo que constituye un déficit comercial para los cinco años, el valor de las exportaciones es inferior al de las importaciones.

Balanza comercial Canadá-África Occidental

Balanza Comercial Canadá - África (total) en \$CAD		2012	2013	2014	2015	2016
AFRICA	Total Exports	\$3.001	\$3.226	\$3.783	\$3.923	\$3.281
	Total Imports	\$12.445	\$8.379	\$5.647	\$4.988	\$5.870
	Trade Balance	-\$9.444	-\$5.153	-\$1.863	-\$1.065	-\$2.590

Fuente: Statistics Canada

En el siguiente gráfico puede apreciarse el intercambio comercial entre Canadá y África. Las **exportaciones** se han mantenido en el mismo nivel mientras que las importaciones tienen una marcada tendencia descendente desde 2012.



Fuente: elaboración propia con datos de Statistics Canada

En la siguiente tabla se detalla el origen de las importaciones Canadienses desde África Occidental y el destino de las exportaciones Canadienses hacia África Occidental, del 2014 al 2016 en dólares canadienses.

		2014	2015	2016
Ghana	Total Exports	\$157.547.831	\$215.514.582	\$252.322.515
	Total Imports	\$23.606.796	\$49.798.410	\$67.225.851
	Trade Balance	\$133.941.035	\$165.716.172	\$185.096.664
Senegal	Total Exports	\$41.491.782	\$34.178.767	\$39.591.198
	Total Imports	\$3.013.379	\$8.389.829	\$6.201.161
	Trade Balance	\$38.478.403	\$25.788.938	\$33.390.037
Mali	Total Exports	\$12.228.847	\$20.611.391	\$28.684.408
	Total Imports	\$505.383	\$884.630	\$1.207.947
	Trade Balance	\$11.723.464	\$19.726.761	\$27.476.461
Benin	Total Exports	\$30.526.405	\$34.871.378	\$18.842.483
	Total Imports	\$15.118	\$18.102	\$259.794
	Trade Balance	\$30.511.287	\$34.853.276	\$18.582.689
Niger	Total Exports	\$3.525.726	\$5.892.385	\$18.194.192
	Total Imports	\$1.314.545	\$1.872.937	\$1.777.692
	Trade Balance	\$2.211.181	\$4.019.448	\$16.416.500
Mauritania	Total Exports	\$11.737.476	\$7.112.446	\$14.238.710
	Total Imports	\$121.741	\$223.387	\$549.773
	Trade Balance	\$11.615.735	\$6.889.059	\$13.688.937
Burkina Faso	Total Exports	\$27.364.061	\$35.972.983	\$48.535.300
	Total Imports	\$48.482.848	\$36.376.487	\$41.094.156
	Trade Balance	-\$21.118.787	-\$403.504	\$7.441.144
Sierra Leone	Total Exports	\$7.216.036	\$9.069.609	\$7.354.535
	Total Imports	\$1.570.253	\$2.825.431	\$2.397.312
	Trade Balance	\$5.645.783	\$6.244.178	\$4.957.223
Cape Verde	Total Exports	\$1.756.124	\$2.194.598	\$2.481.429
	Total Imports	\$65.731	\$91.034	\$85.471
	Trade Balance	\$1.690.393	\$2.103.564	\$2.395.958
Gambia	Total Exports	\$1.020.525	\$841.819	\$1.418.831
	Total Imports	\$68.783	\$158.459	\$167.564
	Trade Balance	\$951.742	\$683.360	\$1.251.267
Guinea-Bissau	Total Exports	\$42.874	\$32.180	\$204.931
	Total Imports	\$1.242	\$3.167	\$20.143
	Trade Balance	\$41.632	\$29.013	\$184.788
Togo	Total Exports	\$17.818.441	\$18.456.956	\$16.881.798
	Total Imports	\$2.626.006	\$24.600.101	\$25.969.431
	Trade Balance	\$15.192.435	-\$6.143.145	-\$9.087.633
Western Sahara	Total Exports			\$23.452
	Total Imports	\$6.755	\$36.559	\$25.220
	Trade Balance	-\$6.755	-\$36.559	-\$1.768
Liberia	Total Exports	\$13.818.269	\$10.592.277	\$13.363.535
	Total Imports	\$35.452.187	\$40.600.503	\$39.875.990
	Trade Balance	-\$21.633.918	-\$30.008.226	-\$26.512.455
Guinea	Total Exports	\$10.433.368	\$14.331.349	\$15.465.110
	Total Imports	\$50.800.424	\$58.617.562	\$51.111.367

	Trade Balance	-\$40.367.056	-\$44.286.213	-\$35.646.257
Morocco	Total Exports	\$398.181.527	\$306.247.919	\$343.316.772
	Total Imports	\$313.501.720	\$410.859.731	\$423.693.166
	Trade Balance	\$84.679.807	-\$104.611.812	-\$80.376.394
Côte-d'Ivoire	Total Exports	\$83.108.867	\$67.875.478	\$67.275.128
	Total Imports	\$519.024.011	\$303.650.281	\$423.342.205
	Trade Balance	-\$435.915.144	-\$235.774.803	-\$356.067.077
Nigeria	Total Exports	\$529.370.907	\$468.961.353	\$313.507.305
	Total Imports	\$438.828.197	\$1.041.297.797	\$1.571.718.319
	Trade Balance	\$90.542.710	-\$572.336.444	-\$1.258.211.014

En la anterior tabla se puede observar que los países de Ghana, Senegal y Mali son los principales socios comerciales de Canadá en África Occidental

Como podemos observar en la siguiente tabla, en 2016 el **trigo** fue el principal producto exportado a África Occidental, pues como producto básico es de especial importancia para las economías en vías de desarrollo.

Principales productos exportados de Canadá a África en 2016	
Producto	CAD\$
100119 - Durum Wheat: Other	\$625.790
100199 - Meslin and Wheat Nes: Other	\$586.183
710210 - Diamonds - Unsorted - Not Mounted or Set	\$426.139
630900 - Worn Clothing and Other Worn Textile Articles	\$99.252
071340 - Lentils - Dried and Shelled	\$91.850
870323 - Motor Vehicles - Spark Ignition - Cylinder Capacity 1501-3000 Cc	\$89.967
870324 - Motor Vehicles - Spark Ignition - Cylinder Capacity More than 3000 Cc	\$71.137
880240 - Aircraft Nes of An Unladen Weight (More than 15,000 Kg)	\$60.482
848180 - Taps, Cocks, Valves and Other Similar Appliances, Nes	\$35.724
880330 - Parts of Airplanes or Helicopters Nes	\$34.865
071339 - Beans Nes - Dried and Shelled	\$34.016
843143 - Parts of Boring or Sinking Machinery (Whether or Not Self-Propelled)	\$32.746
220710 - Undenatured Ethyl Alcohol - Alcohol Strength 80% or Higher	\$31.570
880230 - Airplanes of An Unladen Weight (2,001 - 15,000 Kg)	\$31.361
847490 - Parts of Machinery For Handling Stones, Ores and Other Mineral Substances	\$23.244
880211 - Helicopters of An Unladen Weight (2,000 Kg or Less)	\$23.023
300490 - Medicaments Nes - in Dosage	\$22.071
260112 - Iron Ores and Concentrates, Other than Roasted Iron Pyrites - Agglomerated	\$22.035
847710 - Injection-Moulding Machines Nes - For Working Rubber or Plastics	\$21.426
841121 - Turbo-Propellers - Power Not Exceeding 1,100 Kw	\$21.326
841989 - Other Non-Domestic Machinery, Plant or Laboratory Equipment For Heat Treatment of Materials Nes	\$19.189
841122 - Turbo-Propellers - Power Exceeding 1,100 Kw	\$18.869
480100 - Newsprint - in Rolls or Sheets	\$17.251
820719 - Rock Drilling or Earth Boring Tools - With Working Part of Material Other than Cermets	\$16.478
150710 - Soya-Bean Oil - Crude, Whether or Not Degummed	\$15.959

Sub-total	\$2.471.953
Others	\$808.878
Total (All Products)	\$3.280.832

Fuente: Statistics Canada & US Census Bureau

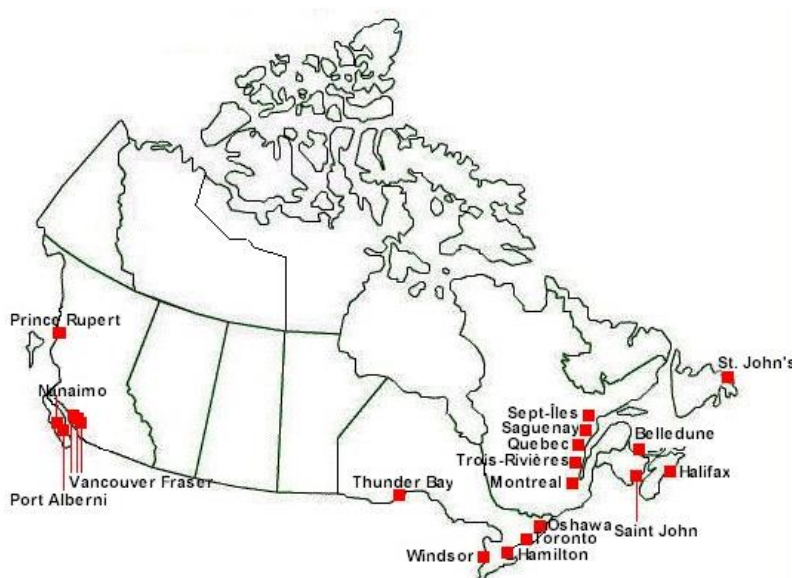
Principales productos importados de África a Canadá en 2016	
Producto	CAD\$
270900 - Crude Petroleum Oils and Oils Obtained from Bituminous Minerals	\$3.681.443
180100 - Cocoa Beans, Whole or Broken, Raw or Roasted	\$181.793
710812 - Gold in Unwrought Form (Non-Monetary)	\$163.168
080520 - Mandarins, Clementines, Wilkings and Similar Citrus Hybrids - Fresh or Dried	\$134.789
870323 - Motor Vehicles - Spark Ignition - Cylinder Capacity 1501-3000 Cc	\$92.325
260600 - Aluminum Ores and Concentrates	\$49.523
400122 - Natural Rubber -Technically Specified Natural Rubber (Tsnr)	\$48.244
284410 - Natural Uranium and Its Compounds (Incl Alloys, Dispersions, Ceramic Products Etc.)	\$43.578
220421 - Grape Wines - Other than Sparkling (Including Fortified) - 2 Litres or Less	\$42.949
261400 - Titanium Ores and Concentrates	\$40.724
842139 - Filtering or Purifying Machinery and Apparatus - For Gases Nes	\$38.914
080510 - Oranges - Fresh or Dried	\$38.183
251020 - Natural Calcium Phosphates, Natural Aluminum Calcium Phosphates, Phosphatic Chalk - Ground	\$38.076
711029 - Palladium in Other Semi-Manufactured Form	\$37.648
290129 - Unsaturated Acyclic Hydrocarbons Nes	\$36.242
260800 - Zinc Ores and Concentrates	\$35.881
710691 - Silver in Unwrought Form	\$34.723
180310 - Cocoa Paste, Not Defatted	\$32.811
310210 - Urea	\$30.385
880330 - Parts of Airplanes or Helicopters Nes	\$27.934
262099 - Ash and Residues Containing Other Metals or Metallic Compounds Nes	\$27.737
180400 - Cocoa Butter, Fat and Oil	\$26.667
740311 - Cathodes and Sections of Cathodes - Unwrought Refined Copper	\$25.596
740200 - Unrefined Copper; Copper Anodes For Electrolytic Refining	\$24.053
150910 - Olive Oil - Virgin,	\$23.171
Sub-total	\$4.956.555
Others	\$913.830
Total (All Products)	\$5.870.385

4. Conectividad

En el siguiente apartado analizaremos las conexiones actuales, tanto por vía marítima como aérea, de Canadá con las Islas Canarias, del archipiélago con los países de África Occidental y de Canadá con África. También se incluirán las conexiones aéreas de Canadá con África y el resto de España.

4.1. Conexiones marítimas

A continuación, se muestran los **principales puertos marítimos** de Canadá:



Fuente: Government of Canada.

Lista de Autoridades Portuarias	
<u>Belledune Port Authority</u>	<u>Saguenay Port Authority</u>
<u>Hallifax Port Authority</u>	<u>Saint John Port Authority</u>
<u>Hamilton Port Authority</u>	<u>Sept-Îles Port Authority</u>
<u>Montreal Port Authority</u>	<u>St. John's Port Authority</u>
<u>Nanaimo Port Authority</u>	<u>Thunder Bay Port Authority</u>
<u>Oshawa Port Authority</u>	<u>Toronto Port Authority</u>
<u>Port Alberni Port Authority</u>	<u>Trois-Rivières Port Authority</u>
<u>Prince Rupert Port Authority</u>	<u>Vancouver Fraser Port Authority</u>
<u>Quebec Port Authority</u>	<u>Windsor Port Authority</u>

En el presente estudio se relacionan las conexiones marítimas de Canarias por provincias, concretamente el Puerto de Las Palmas y el Puerto de Santa Cruz de

Tenerife. En la siguiente tabla se puede observar las líneas que actualmente conectan la provincia de Las Palmas de Gran Canaria con cuatro de los puertos canadienses. La conectividad es baja, con 11 líneas, pero la frecuencia de conexiones con cuatro de los principales puertos canadienses es semanal.

Conectividad Marítima entre Canadá y Puerto de Las Palmas		
Puerto de Origen	Naviera	Frecuencia
Toronto	Zim Integrated Shipping	1/week
	Mediterranean Shipping Co. (MSC)	1/week
Montreal	Zim Integrated Shipping	1/week
	Mediterranean Shipping Co. (MSC)	1/week
	Maersk Line	1/week
Halifax	Zim Integrated Shipping	1/week
	Mediterranean Shipping Co. (MSC)	1/week
	CMA-CGM	1/week
	Maersk Line	1/week
	Zim Integrated Shipping	1/week
Vancouver	Mediterranean Shipping Co. (MSC)	1/week
	CMA-CGM	1/week

Fuente: Puertos de Las Palmas.

En la provincia de Santa Cruz de Tenerife la conectividad con Canadá es inferior a la conectividad con Las Palmas de Gran Canaria. Son 6 el número de líneas que operan en este puerto y la frecuencia es semanal. Se abarca el mismo número de puertos, con la diferencia de que solo el Puerto de Las Palmas tiene conectividad con Vancouver y el Puerto de Santa Cruz de Tenerife con Quebec.

Conectividad Marítima entre Canadá y Puerto de Santa Cruz de Tenerife		
Puerto de Origen	Naviera	Frecuencia
Toronto	A. Pérez y Cía.	1/week
Montreal	A. Pérez y Cía.	1/week
	Mediterranean Shipping Co.	1/week
Halifax	A. Pérez y Cía.	1/week
	Mediterranean Shipping Co.	1/week

Quebec	A. Pérez y Cía.	1/week
--------	-----------------	--------

Fuente: Elaboración propia con datos de Puertos de Tenerife.

4.1.1. Conectividad marítima: Canarias-África

La conectividad marítima entre Canarias y África es excelente, muy fluida y completa. Los puertos de Canarias cuentan con multitud de conexiones directas con los puertos más destacados de la costa occidental africana, desde Marruecos hasta los principales puertos de Sudáfrica.

Por su cercanía a los ricos caladeros africanos y por sus infraestructuras es el primer puerto pesquero de la zona, con un movimiento anual de 400.000 toneladas de pescado congelado.

El tráfico de contenedores es el primero de África Occidental con cerca de 600.000 TEUs. Dispone del mayor centro de reparaciones navales de la zona, con polivalencia para realizar operaciones a flote de supertanques, varar buques de hasta 30.000 toneladas, así como para atender embarcaciones deportivas (yates).

La siguiente tabla muestra las conexiones marítimas entre el Puerto de Las Palmas de Gran Canaria y África:

Conexiones marítimas entre el puerto de Las Palmas de Gran Canaria Y África		
Escalas	Frecuencia	Empresa
Safi	Semanal	Arabella Enterprises Corp.
Tánger	Semanal	Boluda Lines
Tánger	Semanal	Canarship
Agadir	Semanal	Canarship
Casablanca	Semanal	Canarship
Nouadhibou	Semanal	Canarship
Lobito	Semanal	Canarship
Luanda	Semanal	Canarship
Pointe Noire	Semanal	Canarship
Libreville	Semanal	Canarship
Tema	Semanal	Canarship
Tema	Semanal	Hapag Lloyd
Tánger	Semanal	Hapag Lloyd
Lagos	Semanal	Hapag Lloyd
Boavista	Semanal	Portline
Sal	Semanal	Portline

Lagos	Semanal	Zim Integrated Shipping
Tincan	Semanal	Zim Integrated Shipping

Fuente: elaboración propia con datos de Puertos de Las Palmas

La tabla que aparece a continuación refleja las conexiones marítimas entre el Puerto de Santa Cruz de Tenerife y África:

Actualmente el puerto de Santa Cruz de Tenerife es punto de escala de múltiples líneas marítimas que enlazan la instalación provincial con los principales puertos de Europa, África y América. En un entorno globalizado, la ubicación de Tenerife en un enclave intercontinental es sin duda una ventaja competitiva que favorece los traslados entre los territorios, principalmente de mercancía. La presencia en nuestro puerto de consignatarios de las principales navieras posibilita el impulso de dichas visitas, reconociéndose como imprescindible su colaboración para tal fin.

Conexiones marítimas entre el puerto de Santa Cruz de Tenerife y África			
Escalas	Frecuencia	Día	Empresa
Abidjan	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Agadir	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	MI	OPDR IBERIA
Alexandria	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Algiers	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Apapa	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Ashdod	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Banjul	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Bata	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Beira	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	MSC
Beirut	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Béjaïa	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Benin	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Bissau	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Cabinda	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias

Cape Town	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	J	Hamilton y Cía
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Casablanca	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
	Semanal	MI/D	OPDR Iberia
	Decenal		Vapores Suardíaz
Conakry	Semanal	M	WEC Lines
	Semanal	L	Canarship
Congó	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	L	Canarship
Cotonou	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	MSC
Dákar	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	L	Canarship
	Mensual		Grupo Boluda
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Dar es Salaam	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Djibouti	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	MSC
Douala	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Durban	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
	Semanal	J	Hamilton y Cía
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
East London	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
Freetown	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	MSC
Gabón	Semanal	L	Canarship
Jeddah	Semanal	V/S	MSC
Kampala	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	MSC
Lagos	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	MSC

Lattakia	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Libreville	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Libya	Semanal	V/S	MSC
Lobito	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Lomé	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Luanda	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Malabo	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Maputo	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	MSC
Matadi	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Mombasa	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	MSC
Monrovia	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Nouackchott	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Nouadhibou	Mensual		Grupo Boluda
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Orán	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Pointe Noir	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Port Elizabeth	Semanal	V	A. Pérez y Cía.
	Semanal	J	Hamilton y Cía
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Port Gentil	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Port Said	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Sonils	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Takoradi	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Tánger	Semanal	J	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Tema	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
	Semanal	L	Canarship
Tican	Semanal	J	A. Pérez y Cía.

	Semanal	L	Canarship
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
Tunis	Semanal	J	A. Pérez y Cía.
	Semanal	V/S	Marmedsa Canarias
	Semanal	V/S	MSC
Yemen	Semanal	V/S	MSC

Fuente: Puertos de Tenerife

En la actualidad Canarias actúa como centro de trasbordo marítimo para África Occidental con un tráfico de importaciones y exportaciones de considerable volumen. Además, los puertos de Canarias cuentan con conexiones semanales con todos los puertos de África Occidental.

Observando las tablas anteriores, vemos que actualmente existen más de 98 líneas marítimas que conectan Canarias con la costa occidental africana. Ambas provincias han desarrollado una gran conectividad con el continente africano que permite a Canarias contar con un alto potencial para posicionarse como hub logístico intercontinental.

Canarias constituye una excelente plataforma logística tricontinental, prueba de ello es que Cruz Roja Internacional, el Programa Mundial de Alimentos de la ONU y el USAID (Agencia de Cooperación Internacional de los Estados Unidos) haya elegido al archipiélago como base de operaciones logísticas internacionales.

4.1.2. Conectividad marítima: Canadá-África

De las 14 autoridades portuarias canadienses, la única que ofrece datos públicos de las líneas marítimas disponibles, es la del puerto de Montreal, en la que muestran información sobre las conexiones entre este puerto y África. Como se muestra a continuación, son cinco compañías las que operan entre Canadá, Canarias y África:

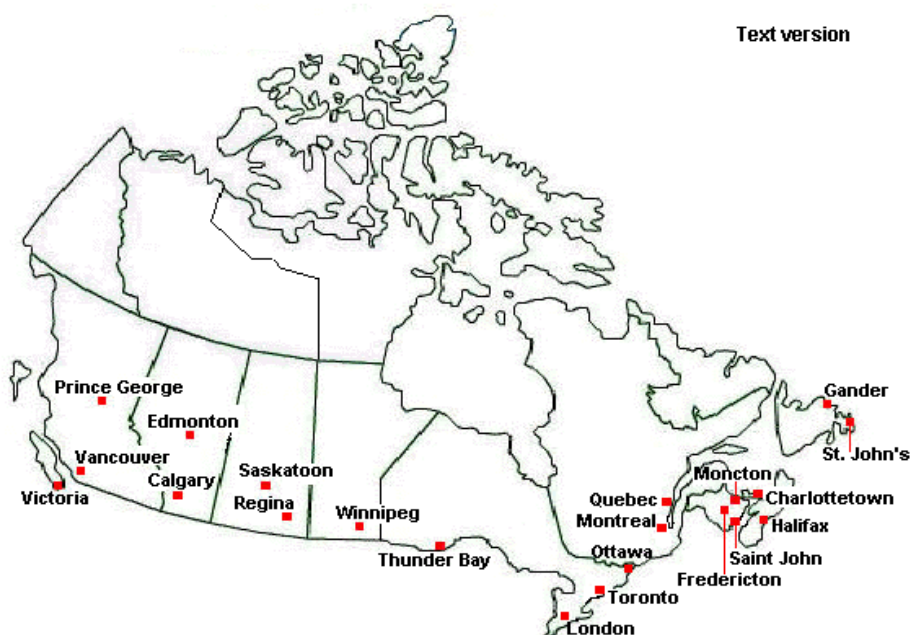
- Canada State Africa Line (CSAL) – Frecuencia mensual:
 - Países en los que opera:
Sudáfrica y Namibia.
- CMA CGM (Canada) inc – Frecuencia semanal:
 - Países del área en lo que opera:
Algeria, Angola, Benin, Islas Canarias (España), Cabo Verde, Camerún, Congo, Gabón, Gambia, Ghana, Guinea, Costa de Marfil, Kenia, Liberia, Mauritania, Marruecos, Mozambique, Namibia, Nigeria, Senegal, Liberia, Libia, Sierra Leona, Sudáfrica, Togo, Zambia.
- HAPAG-LLOYD – Frecuencia semanal:
 - Países en lo que opera:

Algeria, Islas Canarias (España), Ghana, Costa de Marfil, Marruecos, Mozambique, Nigeria, Senegal, Sudáfrica, Togo.

- MAERSK LINE – Frecuencia Semanal:
 - Benin, Camerún, Islas Canarias (España), Congo, Ghana, Costa de Marfil, Kenia, Mauritania, Marruecos, Mozambique, Nigeria, Senegal, Sudáfrica, Togo, Zambia.
- Mediterranean Shipping Company S.A – Dos veces a la semana:
 - Angola, Azores, Benin, Islas Canarias (España), Cabo Verde, Congo, Ghana, Costa de Marfil, Kenia, Mauritania, Marruecos, Mozambique, Nigeria, Senegal, Sierra Leona, Sudáfrica, Tanzania, Togo, Zambia

4.1.3. Conectividad aérea

Los **principales aeropuertos del país** aparecen reflejados a continuación:



Fuente: Government of Canada.

Listado de Autoridades Portuarias de Canadá	
Aéroports de Montreal	Prince George Airport Authority Inc.
Aéroports de Québec Inc.	Regina Airport Authority
Charlottetown Airport Authority Inc.	Saint John Airport Inc.
Edmonton International Airport Authority	Saskatoon Airport Authority
Gander International Airport Authority	St. John's International Airport Authority

<u>Inc.</u>	
<u>Fredericton International Airport Authority</u>	<u>The Calgary Airport Authority</u>
<u>Greater London International Airport Authority</u>	<u>Thunder Bay International Airports Authority Inc.</u>
<u>Greater Mocton International Airport Authority Inc.</u>	<u>Vancouver International Airport Authority</u>
<u>Greater Toronto Airports Authority</u>	<u>Victoria Airport authority</u>
<u>Halifax International Airport Authority</u>	<u>Winnipeg Airports Authority Inc.</u>
<u>Ottawa Macdonald-Cartier International Airport Authority</u>	

Fuente: Government of Canada.

Actualmente no existen conexiones aéreas directas entre Canadá y las Islas Canarias, lo que es una gran desventaja en el posicionamiento de Canarias como plataforma de negocios. No obstante, hay múltiples conexiones con Canadá a través de ciudades europeas como Madrid, Barcelona o Londres, o a través de ciudades norteamericanas como Washington, New York, etc... comunicando nuestro archipiélago de forma fluida.

A continuación se presentan las diferentes compañías que ofrecen conexiones entre los dos aeropuertos internacionales de Canarias y las ciudades más importantes de Canadá.

Para la realización de este estudio se ha utilizado como fuente la página <http://www.flightconnections.com/>.

4.1.1. Conexiones entre Gran Canaria y Canadá

Gran Canaria – Toronto

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Sata	Ponta Delgada	9:35
Tap Portugal	Lisboa	10:15
Aer Lingus	Dublin	11:55
British Airways	London Heathrow	12:10
Brussels Airlines	Bruselas	12:20
Condor	Frankfurt	13:25

Gran Canaria – Montreal

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Sata	Ponta Delgada	8:40

Royal Air Maroc	Casablanca	10:20
British Airways	London Heathrow	11:30

Gran Canaria – Calgary

Compañía	Ciudad escala	Duración total
British Airways	London Heathrow	13:20
Edelweiss air	Zürich	14:10
Condor	Frankfurt	14:20

Gran Canaria – Vancouver

Compañía	Ciudad escala	Duración total
British Airways	London Heathrow	13:55
Edelweiss air	Zürich	14:50
Condor	Frankfurt	15:05

4.1.2. Conexiones entre Tenerife y Canadá

Tenerife – Toronto

Compañía	Ciudad escala	Duración total
WOW air	Reykjavik	11:35
Aer Lingus	Dublin	11:55
Brussels Airlines	Bruselas	12:25
Lufthansa	Munich	13:30
Condor	Frankfurt	13:40

Tenerife - Montreal

Compañía	Ciudad escala	Duración total
WOW air	Reykjavik	11:10
Lufthansa	Munich	12:55

Tenerife - Calgary

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Edelweiss air	Zürich	14:15
Condor	Frankfurt	14:35

Tenerife – Vancouver

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Condor	Frankfurt	14:50
Edelweiss air	Zürich	15:00
Lufthansa	Munich	15:05

4.1.3. Conexiones entre Madrid y Canadá

Madrid – Toronto

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Air Canadá	(directo, 5 días a la semana)	8:05

Madrid – Montreal

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Air Transat	(directo, sólo los lunes)	8:10

Madrid – Calgary

Compañía	Ciudad escala	Duración total
British Airways	London Heahtrow	11:20
KLM	Amsterdam	11:35
Air Canada	Toronto	12:17
American Airlines	Dallas	14:37
AeroMexico	México City	17:35

Madrid – Vancouver

Compañía	Ciudad escala	Duración total
----------	---------------	----------------

Icelandair	Reykjavik	11:50
British Airways	London Heahtrow	11:55
AirFrance	París	12:05
KLM	Amsterdam	12:25
Air Canada	Toronto	12:17
Lufthansa	Munich	13:00
Lufthansa	Frankfurt	13:15
Air Transat	Montreal	13:37
Delta	Nueva York	14:15
United	Nueva York	14:20
United	Washington	14:45
American Airlines	Dallas	15:08
Delta	Atlanta	15:11

4.1.4. Conexiones entre Barcelona y Canadá

Barcelona – Toronto

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Air Canadá	(directo, 5 días a la semana)	8:55
Air Transat	(directo, sólo los sábados)	8:55

Barcelona – Montreal

Compañía	Ciudad escala	Duración total
Air Canada	(directo, diario)	8:15
Air Transat	(directo, sólo los domingos)	8:15

Barcelona – Calgary

Compañía	Ciudad escala	Duración total
British Airways	London Heahtrow	11:20
KLM	Amsterdam	11:25
Air Canada	Montreal	12:52
Air Canada	Toronto	13:07
Air Transat	Toronto	13:07

Barcelona– Vancouver

Compañía	Ciudad escala	Duración total
British Airways	London Heahtrow	11:55
AirFrance	París	11:55
Icelandair	Reykjavik	12:05
KLM	Amsterdam	12:15
Lufthansa	Munich	12:40
Lufthansa	Frankfurt	12:45
Air Canadá	Montreal	13:42
Air Transat	Montreal	13:42
Air Canadá	Toronto	13:44
Air Transat	Toronto	13:44
United	Nueva York	14:15
Delta	Nueva York	14:15
United	Washington	14:45
Delta	Atlanta	15:46

4.1.5. Conectividad aérea: Canarias-África Occidental

En la actualidad algunas compañías aéreas como Binter Canarias y Canary Fly cuentan con rutas directas entre las Islas Canarias y algunos países de África Occidental.

Otras compañías aéreas que operan entre las islas y los países de África Occidental realizando 1 o 2 escalas son: Iberia, Royal Air Maroc, Mauritanian Airlines, TAP Portugal, Air France y Air Europa.

A continuación, se muestran los **vuelos directos** existentes entre Canarias y algunos países de África Occidental y su frecuencia semanal:

Compañía	Origen	Destino	País	Frecuencia semanal
Binter Canarias	Gran Canaria	Dakar	Senegal	3
Binter Canarias	Tenerife Norte	Agadir	Marruecos	3
Binter Canarias	Gran Canaria	Banjul	Gambia	1
Binter Canarias	Gran Canaria	Sal	Cabo Verde	3
Binter Canarias	Gran Canaria	Dakar	Senegal	2
Binter Canarias	Gran Canaria	El Aaiún	Sahara Occidental	4
Binter Canarias	Gran Canaria	Marrakech	Marruecos	3
Binter Canarias	Gran Canaria	Casablanca	Marruecos	3
Binter Canarias	Gran Canaria	Dakhla	Sahara Occidental	2
Binter Canarias	Gran Canaria	Nuakchot	Mauritania	3
Binter Canarias	Gran Canaria	Nuadibú	Mauritania	1

Fuente: Binter Canarias

4.1.6. Conectividad aérea: Canadá-África Occidental

Todos los vuelos entre Canadá y África Occidental realizan entre 1 y 2 escalas, aunque hay que destacar que recientemente la aerolínea canadiense Air Canada ha establecido una ruta directa a Casablanca (Marruecos) como parte de su expansión internacional. Además, la compañía Royal Air Maroc también establece conexiones directas entre Montreal y Casablanca. A continuación, se muestra la conectividad de los principales aeropuertos canadienses con las principales ciudades de África Occidental.

Conectividad aérea entre Canadá y África Occidental (número de escalas)						
Origin	South Africa		Morocco		Mauritania	Senegal
	Cape Town	Johannesburg	Agadir	Casablanca	Nouakchott	Dakar
Calgary	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	-	1 y 2
Edmonton	1 y 2	1 y 2	-	1 y 2	-	-
Halifax	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	-	1 y 2
Montreal	1 y 2	1 y 2	1 y 2	Directo	1 y 2	1 y 2
Ottawa	1 y 2	1 y 2	-	1 y 2	-	-
Quebec	1 y 2	1 y 2	-	1 y 2	-	1 y 2
St John's	1 y 2	1 y 2	-	1 y 2	-	-

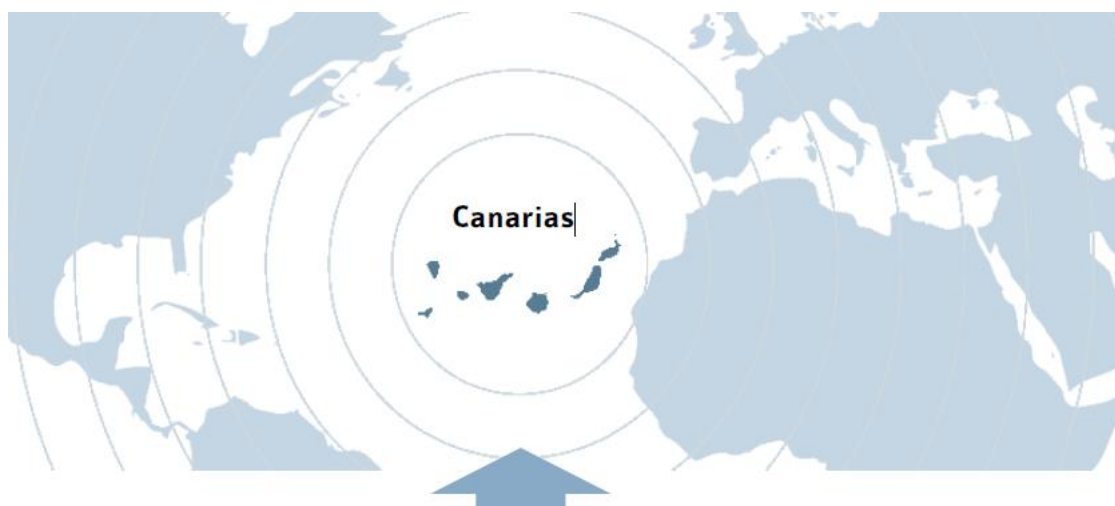
Toronto	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2
Vancouver	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2
Conectividad aérea entre Canadá y África Occidental (número de escalas)						
Origin	Guinea Bissau	Guinea	Ivory Coast	Mali	Ghana	Burkina Faso
	Bissau	Conackry	Abidjan	Bamako	Accra	Ouagadougou
Calgary	-	-	-	-	1 y 2	-
Edmonton	-	-	-	-	1 y 2	-
Halifax	-	-	-	-	1 y 2	-
Montreal	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2
Ottawa	-	-	-	-	1 y 2	-
Quebec	-	-	-	-	1 y 2	-
St John's	-	-	-	-	1 y 2	-
Toronto	-	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2
Vancouver	-	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2	1 y 2

5. Ventajas de Canarias como plataforma logística y de negocios

5.1. Ubicación

Canarias cuenta con todos los atributos para convertirse en plataforma logística y de negocios entre Canadá y África. Es el territorio europeo más próximo al continente africano, situado a tan sólo 100 kilómetros de la costa africana y, con todas las infraestructuras, servicios y ventajas del estilo de vida europeo, Canarias goza de una privilegiada posición geoestratégica para operar eficientemente en África al contar con infraestructuras logísticas y de telecomunicaciones de excelente calidad, capital humano altamente cualificado, seguridad jurídica, estabilidad política y clima favorable a los negocios.

Su privilegiada situación geográfica como puerta sur de la Unión Europea y puente tricontinental entre América, África y Europa, convierte a las Islas en una magnífica plataforma comercial y de negocios.



Histórica y culturalmente, Canarias está muy vinculada a Latinoamérica y tiene importantes lazos comerciales e institucionales con África Occidental.

Constituyen una excelente plataforma comercial, logística y de transferencia de servicios y tecnología entre continentes, al estar integradas entre las principales rutas del comercio internacional. Esta circunstancia permite a un inversor abordar desde Canarias proyectos estratégicos en África Occidental y Latinoamérica, con la seguridad jurídica que conlleva contar con una base empresarial en Europa.

5.2. Fiscalidad

Como región ultraperiférica de la UE, Canarias cuenta con un Régimen Económico y Fiscal propio (REF) plenamente aprobado por la UE en el cual aplican los tratados de

doble imposición y transparencia fiscal. El REF está diseñado para estimular las inversiones y la actividad económica en las islas, ofreciendo incentivos a la creación y desarrollo de las empresas implantadas en Canarias.

Las principales ventajas del REF son las siguientes:

- Impuesto del 4% fijo empresas ZEC.
- Una reducción hasta del 90% de los beneficios netos no distribuidos sobre la base imponible (RIC).
- Una bonificación por producción de bienes corporales del 50%.
- Deducciones por inversiones en sectores estratégicos más ventajosas que la del resto del territorio español.

Múltiples exenciones en la IMPOSICIÓN DIRECTA:

- Por la constitución de la empresa.
- Por la ampliación de capital.
- Por la adquisición de bienes de inversión.

Instalarse en ZONAS FRANCAS con singulares ventajas económicas:

- Ventajas económicas por la práctica de la exportación e importación y del perfeccionamiento activo de mercancías.

5.3. Reducción de costes

Al instalarse en Canarias, las empresas extranjeras pueden gozar de reducción de costes: costes de adquisición, riesgo de tipo de cambio, costes médicos, costes de expatriados, pero también en costes logísticos y de establecimiento. A continuación, se muestra una tabla comparativa de los costes de vida y de establecimiento en los principales hubs internacionales:

	Toronto	Canary Islands	Difference
Restaurants*			
Meal, Inexpensive Restaurant	15.00 C\$	11.65 C\$	-22.34 %
	(10.30 €)	(8.00 €)	
Meal for 2 People, Mid-range Restaurant, Three-course	70.00 C\$	39.31 C\$	-43.84 %
	(48.07 €)	(27.00 €)	
McMeal at McDonalds (or Equivalent Combo Meal)	9.00 C\$	9.46 C\$	+5.16 %
	(6.18 €)	(6.50 €)	
Domestic Beer (0.5 liter draught)	6.50 C\$	2.18 C\$	-66.40 %
	(4.46 €)	(1.50 €)	
Imported Beer (0.33 liter bottle)	6.75 C\$	2.18 C\$	-67.64 %
	(4.64 €)	(1.50 €)	
Cappuccino (regular)	3.85 C\$	2.25 C\$	-41.52 %
	(2.64 €)	(1.55 €)	
Coke/Pepsi (0.33 liter bottle)	1.81 C\$	1.80 C\$	-0.45 %
	(1.24 €)	(1.24 €)	
Water (0.33 liter bottle)	1.56 C\$	1.28 C\$	-17.96 %
	(1.07 €)	(0.88 €)	
Markets*			
Milk (regular), (1 liter)	1.97 C\$	1.19 C\$	-39.77 %
	(1.35 €)	(0.81 €)	
Loaf of Fresh White Bread (500g)	2.61 C\$	2.18 C\$	-16.34 %
	(1.79 €)	(1.50 €)	
Rice (white), (1kg)	2.89 C\$	1.69 C\$	-41.64 %
	(1.98 €)	(1.16 €)	
Eggs (regular) (12)	2.81 C\$	2.98 C\$	+6.37 %

	(1.93 €)	(2.05 €)	
Local Cheese (1kg)	13.56 C\$	9.46 C\$	-30.19 %
	(9.31 €)	(6.50 €)	
Chicken Breasts (Boneless, Skinless), (1kg)	11.51 C\$	8.08 C\$	-29.79 %
	(7.90 €)	(5.55 €)	
Beef Round (1kg) (or Equivalent Back Leg Red Meat)	13.08 C\$	14.42 C\$	+10.18 %
	(8.99 €)	(9.90 €)	
Apples (1kg)	3.62 C\$	2.46 C\$	-32.02 %
	(2.49 €)	(1.69 €)	
Banana (1kg)	1.66 C\$	2.54 C\$	+52.76 %
	(1.14 €)	(1.75 €)	
Oranges (1kg)	3.22 C\$	1.66 C\$	-48.46 %
	(2.21 €)	(1.14 €)	
Tomato (1kg)	2.95 C\$	2.90 C\$	-1.57 %
	(2.03 €)	(2.00 €)	
Potato (1kg)	1.97 C\$	1.35 C\$	-31.65 %
	(1.35 €)	(0.92 €)	
Onion (1kg)	2.13 C\$	1.75 C\$	-17.84 %
	(1.46 €)	(1.20 €)	
Lettuce (1 head)	1.91 C\$	1.51 C\$	-20.61 %
	(1.31 €)	(1.04 €)	
Water (1.5 liter bottle)	2.00 C\$	0.94 C\$	-53.31 %
	(1.38 €)	(0.64 €)	
Bottle of Wine (Mid-Range)	15.00 C\$	7.28 C\$	-51.46 %
	(10.30 €)	(5.00 €)	
Domestic Beer (0.5 liter bottle)	2.43 C\$	1.41 C\$	-42.18 %

	(1.67 €)	(0.97 €)	
Imported Beer (0.33 liter bottle)	2.67 C\$	1.05 C\$	-60.72 %
	(1.83 €)	(0.72 €)	
Pack of Cigarettes (Marlboro)	12.00 C\$	4.37 C\$	-63.60 %
	(8.24 €)	(3.00 €)	
Transportation*			
One-way Ticket (Local Transport)	3.25 C\$	2.11 C\$	-35.04 %
	(2.23 €)	(1.45 €)	
Monthly Pass (Regular Price)	143.50 C\$	43.68 C\$	-69.56 %
	(98.55 €)	(30.00 €)	
Taxi Start (Normal Tariff)	3.75 C\$	4.48 C\$	+19.40 %
	(2.58 €)	(3.08 €)	
Taxi 1km (Normal Tariff)	1.75 C\$	1.16 C\$	-33.44 %
	(1.20 €)	(0.80 €)	
Taxi 1hour Waiting (Normal Tariff)	31.03 C\$	19.07 C\$	-38.53 %
	(21.31 €)	(13.10 €)	
Gasoline (1 liter)	1.08 C\$	1.43 C\$	+31.90 %
	(0.75 €)	(0.98 €)	
Volkswagen Golf 1.4 90 KW Trendline (Or Equivalent New Car)	24,000.00 C\$	20,385.29 C\$	-15.06 %
	(16,482.47 €)	(14,000.00 €)	
Toyota Corolla 1.6l 97kW Comfort (Or Equivalent New Car)	21,638.05 C\$	18,929.20 C\$	-12.52 %
	(14,860.36 €)	(13,000.00 €)	
Utilities (Monthly)*			
Basic (Electricity, Heating, Water, Garbage) for 85m2 Apartment	127.19 C\$	132.57 C\$	+4.23 %
	(87.35 €)	(91.04 €)	
1 min. of Prepaid Mobile Tariff Local (No Discounts or Plans)	0.36 C\$	0.20 C\$	-44.31 %

	(0.25 €)	(0.14 €)	
Internet (60 Mbps or More, Unlimited Data, Cable/ADSL)	59.82 C\$	58.24 C\$	-2.64 %
	(41.09 €)	(40.00 €)	
Sports And Leisure*	[Edit]	[Edit]	
Fitness Club, Monthly Fee for 1 Adult	53.05 C\$	43.68 C\$	-17.65 %
	(36.43 €)	(30.00 €)	
Tennis Court Rent (1 Hour on Weekend)	22.65 C\$	10.19 C\$	-54.99 %
	(15.55 €)	(7.00 €)	
Cinema, International Release, 1 Seat	13.00 C\$	11.36 C\$	-12.63 %
	(8.93 €)	(7.80 €)	
Childcare*			
Preschool (or Kindergarten), Private, Monthly for 1 Child	1,442.06 C\$	298.50 C\$	-79.30 %
	(990.36 €)	(205.00 €)	
International Primary School, Yearly for 1 Child	16,960.00 C\$	8,930.70 C\$	-47.34 %
	(11,647.61 €)	(6,133.33 €)	
Clothing And Shoes*			
1 Pair of Jeans (Levis 501 Or Similar)	64.39 C\$	94.65 C\$	+46.99 %
	(44.22 €)	(65.00 €)	
1 Summer Dress in a Chain Store (Zara, H&M, ...)	43.19 C\$	21.84 C\$	-49.42 %
	(29.66 €)	(15.00 €)	
1 Pair of Nike Running Shoes (Mid-Range)	97.14 C\$	94.65 C\$	-2.57 %
	(66.71 €)	(65.00 €)	
1 Pair of Men Leather Business Shoes	128.58 C\$	87.37 C\$	-32.05 %
	(88.30 €)	(60.00 €)	
Rent Per Month*	[Edit]	[Edit]	
Apartment (1 bedroom) in City Centre	1,632.50 C\$	618.84 C\$	-62.09 %

	(1,121.15 €)	(425.00 €)	
Apartment (1 bedroom) Outside of Centre	1,246.52 C\$ (856.07 €)	570.30 C\$ (391.67 €)	-54.25 %
Apartment (3 bedrooms) in City Centre	2,863.21 C\$ (1,966.37 €)	1,237.68 C\$ (850.00 €)	-56.77 %
Apartment (3 bedrooms) Outside of Centre	2,079.12 C\$ (1,427.88 €)	946.46 C\$ (650.00 €)	-54.48 %
Buy Apartment Price*	[Edit]	[Edit]	
Price per Square Meter to Buy Apartment in City Centre	7,364.38 C\$ (5,057.63 €)	2,766.58 C\$ (1,900.00 €)	-62.43 %
Salaries And Financing			
Average Monthly Net Salary (After Tax)	3,471.33 C\$ (2,384.00 €)	1,856.52 C\$ (1,275.00 €)	-46.52 %
Mortgage Interest Rate in Percentages (%), Yearly	2.76	1.67	-39.41 %
Costes para la constitución de sociedades y los impuestos**	Valor medio	Valor medio	
Impuesto de Sociedades (%)	0,04	10,5-31%	
IRPF (%)	12-22%	19-56%	
VAT (%)	0,07	5-15%	
Coste de la constitución de la empresa (€)	744	171,13	
Capital mínimo (€)	3000	0	
Plazo (días)	14	2	
Coste medio de apoyo legal (€)	750	684,55	
Convenio de doble tributación	N.A.	Sí	
Coste laboral y expatriados**	Valor medio	Valor medio	
Salario mínimo interprofesional (€/hora)	4	7,5	
Visado	No	Sí	

Coste del visado (€)	N.A.	106,1
Plazo de obtención del visado (días)	N.A.	14

* Fuente: Numbeo

** Simulador de costes de establecimiento (ICEX)

5.4. Seguridad jurídica

Las Islas Canarias, como región europea, se encuentran sujetas al sistema jurídico y legal comunitario. Asimismo, como comunidad autónoma perteneciente al Reino de España, se aplica toda la legislación nacional.

El REF está integrado dentro de las regulaciones en materia de transparencia fiscal y del sistema jurídico y legal de la Unión Europea, ofreciendo total garantía en seguridad y protección a individuos y empresas. Canarias, a través del REF, constituyen el lugar ideal para aquellas empresas que deseen ahorrar costes impositivos de forma totalmente transparente y legal.

Canarias cuenta con el Centro Atlántico de Arbitraje, suscrito por el Consejo General del Poder Judicial del Gobierno de Canarias, Cámaras de Comercio, Casa África y Consejo Canario de Abogados, que consolida al archipiélago como punto de resolución de litigios a través del arbitraje, especialmente en el ámbito mercantil para las empresas que operan en África. En la actualidad, el Centro Atlántico de Arbitraje incluye Marruecos, Senegal, Cabo Verde y Guinea Ecuatorial.

Cabe destacar la existencia de un Tratado de Doble Tributación entre Canadá y España para evadir la doble tributación y para prevenir la evasión fiscal con respecto a los impuestos provenientes de rentas y de capital. España también cuenta con Tratados de Doble Tributación con algunos países africanos como Algeria, Egipto, Marruecos, Sudáfrica, Túnez y Senegal.

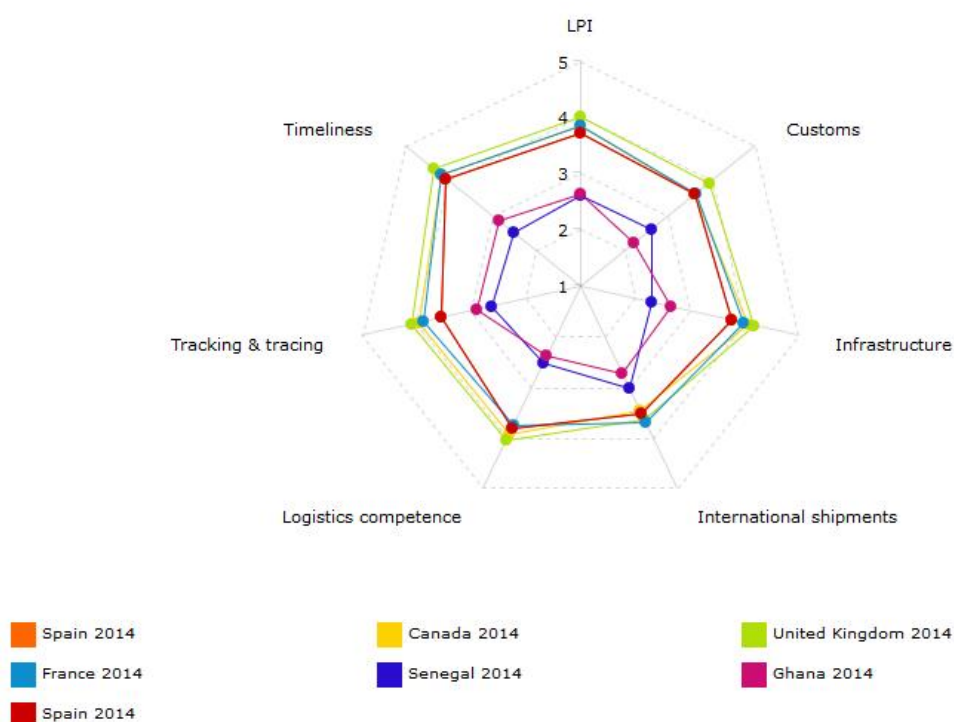
Por otro lado, hay que mencionar el Acuerdo Integral de Economía y Comercio o *Comprehensive Economic and Trade Agreement* (CETA), tratado de libre comercio entre la Unión Europea y Canadá, que recientemente superó la fase de revisión legal y se espera que entre en vigencia a partir de este año. El CETA constituye la iniciativa comercial más ambiciosa y amplia, superando al Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Cubriría todas las condiciones que dan forma al comercio internacional de bienes y servicios con el objetivo de eliminar o reducir las barreras comerciales. Es un acuerdo amplio que cubre todos los sectores y acuerdos de comercio entre Canadá y la Unión Europea. Aborda desde tarifas a estándares de productos, inversión, certificados profesionales y otras muchas áreas de actividad. La aprobación del CETA crearía considerables oportunidades de acceso a nuevos mercados en servicios e inversión.

5.5. Otras ventajas

A parte del marco legal y de los incentivos fiscales, Canarias cuenta con otras muchas ventajas. Las instalaciones portuarias y aeroportuarias son de excelente calidad y seguridad. La infraestructura de telecomunicaciones cuenta con una alta capacidad en desarrollo. El capital humano en las islas es altamente cualificado, un 19% de la población mayor de 16 años cuenta con estudios superiores.

Según la consultora estadounidense A.T. Kearney, Canarias reúne las condiciones adecuadas para convertirse en hub de transporte marítimo, en centro logístico y en centro de telecomunicaciones, además de sede de expatriados, sede de centros corporativos, centro de servicios financieros, y centro de formación y hospitalario. No obstante, es necesario mejorar la conectividad aérea entre Norte América y África Occidental.

Hay que destacar que acorde al LPI 2014, un índice de carácter internacional que mide el grado de desarrollo y de competencia de los puertos, los puertos de Canarias tienen unos valores que compiten con los estándares de Canadá, Reino Unido o Francia, tal y como se muestra a continuación.



6. Análisis DAFO

DEBILIDADES	AMENAZAS
Conectividad aérea Canadá-Canarias y Canadá-África Occidental Costes de mano de obra superiores a los países de África Occidental	Crecimiento económico de competidores Inestabilidad política y social de algunos países africanos Desarrollo de puertos de gran capacidad en la costa occidental africana Riesgos asociados a invertir en África
FORTALEZAS	OPORTUNIDADES
Ubicación geográfica Estabilidad económica y política Conectividad marítima Canarias-África Occidental Calidad de servicio e infraestructuras logísticas (LPI 2014) Alta calidad de vida REF: Incentivos fiscales Personal local altamente cualificado Caso de éxito Kinross, empresa minera canadiense	Enorme potencial económico de África Ausencia de un hub consolidado en la región Gran número de empresas mineras canadienses con operaciones en el continente africano Medidas de la OCDE ante la evasión de impuestos.

7. Conclusiones

Canadá es la economía número 11 de 183 países por volumen de PIB, y ostenta la posición 14 de 189 en el ranking de facilidad para hacer negocios según el informe Doing Business del Banco Mundial.

Canada es un gran actor a nivel mundial en el sector de la minería y sus empresas cuentan con numerosas operaciones en África. Esto implica que Canarias, es un enclave atractivo para las empresas canadienses del sector de la minería.

La existencia de vínculos entre Canadá y África favorece las relaciones económicas y comerciales entre ambos. Por medio del Canadian Council on Africa (CCAfrica) se ha pretendido aumentar la inversión canadiense en dicho continente, así como incrementar el comercio, ambos esenciales para que Canarias constituya un hub logístico y de negocios.

La relación comercial entre Canadá y los países del ECOWAS ha mejorado en los últimos catorce años presentando un aumento tanto en las exportaciones como en las importaciones entre ambos. Los tres principales socios de Canadá son Nigeria, Ghana y Costa de Marfil, según orden de relevancia.

La conectividad marítima entre Canarias y África Occidental es buena, aunque para que se constituya una verdadera plataforma logística y de negocios que atraiga a las empresas canadienses, es fundamental mejorar la conectividad aérea Canadá-Canarias estableciendo vuelos directos o de una sola escala.

Las ventajas que presenta Canarias dada su ubicación, su régimen económico y fiscal, su marco legal europeo y su gran calidad de vida, la convierten en el lugar ideal para que las empresas canadienses utilicen a las islas como base logística y de negocios, así como de base de expatriados.

Los puertos de Canarias cuentan con una valoración que compite con los estándares de otros puertos como los de Canadá, Reino Unido o Francia, según el LPI 2014.