

Informe sobre las relaciones comerciales
entre las Islas Canarias y el Reino Unido
durante 2018.

FICHA COMERCIAL CANARIAS – REINO UNIDO

2018

Juan Carmelo Rodríguez Melián
Export Manager de PROEXCA en Reino
Unido

CONTENIDO

1. RESUMEN EJECUTIVO	2
2. RELACIONES COMERCIALES ESPAÑA – REINO UNIDO.....	3
3. RELACIONES COMERCIALES REINO UNIDO – CANARIAS.....	4
3.1. BALANZA COMERCIAL CON REINO UNIDO.....	4
3.1.1. COMUNIDAD AUTÓNOMA DE CANARIAS	4
3.1.2. PROVINCIA DE LAS PALMAS	5
3.1.3. PROVINCIA DE SANTA CRUZ DE TENERIFE	6
3.2. EXPORTACIONES CANARIAS A REINO UNIDO	7
3.3. IMPORTACIONES BRITÁNICAS A CANARIAS	8
4. EMPRESAS CANARIAS EN REINO UNIDO	9

1. RESUMEN EJECUTIVO

Reino Unido es una de las mayores economías de la Unión Europea, con una población de más de 66 millones de habitantes ¹, y un PIB superior a los 2,6 billones de dólares (2,93 billones de euros). ² Su capital es Londres, que, con casi 9 millones de habitantes, es el principal centro económico del país, y uno de los más importantes de Europa; destacando también las ciudades de Manchester, Birmingham, Glasgow o Liverpool, como importantes centros económicos regionales.

Reino Unido destaca por la facilidad para hacer negocios (puesto 9 del ranking “Doing Business”), su marco regulatorio favorable para la actividad empresarial y su competitividad global, siendo un centro financiero mundial y colocándose en una posición destacada en relación con el resto del mundo. Sin embargo, la salida de Reino Unido de la UE, y la incertidumbre del proceso de negociación, ha afectado a sus relaciones exteriores y a su crecimiento económico, afectando a tanto a las inversiones como al consumo, resultando en una ligera desaceleración de su economía.

Reino Unido realizó en 2018 importaciones por un valor total de 661.700 millones de libras (776.240 millones de euros), situándose España como su sexto socio comercial con importaciones desde nuestro país por 31.300 millones de libras (36.723 millones de euros). Por otro lado, las exportaciones británicas ascendieron en 2018 a 629.400 millones de libras (738.392 millones de euros), siendo España el décimo receptor de estas exportaciones con un total de 17.300 millones de libras (20.295 millones de euros). ³

Durante 2018, Canarias fue la decimosexta región española en cuanto a exportaciones con destino a Reino Unido, subiendo al puesto décimo cuando se analizan las importaciones. En comparación con el resto de los países de la UE, Reino Unido es el segundo mercado más importante para las exportaciones canarias, solo por detrás de los Países Bajos. Los principales sectores exportadores de Canarias al Reino Unido son los productos manufacturados y los productos agroalimentarios. La balanza comercial de Reino Unido y Canarias es tradicionalmente deficitaria para ésta última, aunque, respecto al año anterior, Canarias aumentó sus exportaciones y disminuyó sus importaciones desde el Reino Unido durante 2018, reduciendo el saldo negativo de la balanza comercial.

A lo largo de la siguiente ficha comercial, se realizará un repaso a las relaciones comerciales entre Reino Unido y Canarias: importaciones, exportaciones, balanza comercial, variación anual y productos más relevantes; durante el año 2018.

1

<https://www.ons.gov.uk/peoplepopulationandcommunity/populationandmigration/populationestimate>

2

2

https://databank.worldbank.org/data/views/reports/reportwidget.aspx?Report_Name=CountryProfile&Id=b450fd57&tbar=y&dd=y&inf=n&zm=n&country=GBR

³ Department for International Trade. 2019. “UK Trade in Numbers”.

2. RELACIONES COMERCIALES ESPAÑA – REINO UNIDO

En 2018, Canarias se situó como la decimosexta comunidad autónoma que más ventas realizó a Reino Unido; mientras que fue la décima receptora de productos británicos.

COMERCIO ESPAÑA - REINO UNIDO				
POSICIÓN	EXPORTACIONES HACIA REINO UNIDO		IMPORTACIONES DESDE REINO UNIDO	
	CCAA	VALOR (MILES DE EUROS)	CCAA	VALOR (MILES DE EUROS)
1	CATALUÑA	3.926.626,69	MADRID	2.938.455,83
2	COMUNIDAD VALENCIANA	2.462.300,55	CATALUÑA	2.829.168,71
3	MADRID	2.312.465,48	COMUNIDAD VALENCIANA	1.549.374,02
4	ANDALUCIA	2.281.587,05	ANDALUCIA	1.037.700,68
5	PAIS VASCO	1.731.785,06	CASTILLA Y LEON	764.789,55
6	GALICIA	1.610.457,37	PAIS VASCO	755.556,80
7	CASTILLA Y LEON	1.306.474,47	GALICIA	323.151,75
8	MURCIA	994.404,00	CASTILLA LA MANCHA	319.209,15
9	ARAGON	783.795,83	ARAGON	217.544,05
10	NAVARRA	441.653,73	CANARIAS	175.557,67
11	CASTILLA LA MANCHA	326.440,90	NAVARRA	118.329,63
12	ASTURIAS	292.726,77	BALEARES	105.528,99
13	CANTABRIA	142.644,15	MURCIA	80.417,97
14	LA RIOJA	140.261,81	CANTABRIA	79.431,67
15	EXTREMADURA	101.857,51	ASTURIAS	68.453,64
16	CANARIAS	62.255,27	LA RIOJA	49.572,66
17	BALEARES	59.473,23	CEUTA	22.934,71
18	CEUTA	39,65	EXTREMADURA	13.335,69
19	MELILLA	0,05	MELILLA	536,93
	TOTAL	18.977.729,85	TOTAL	11.449.190,43

Exportaciones e importaciones entre Reino Unido y las CCAA. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

3. RELACIONES COMERCIALES REINO UNIDO – CANARIAS

3.1. BALANZA COMERCIAL CON REINO UNIDO

3.1.1. COMUNIDAD AUTÓNOMA DE CANARIAS

La balanza comercial de las Islas Canarias con Reino Unido arroja un resultado deficitario en 2018. Como se puede observar en el cuadro mostrado a continuación, en todos los meses estudiados las importaciones recibidas en Canarias desde el Reino Unido han superado a las exportaciones realizadas por las empresas de las islas con destino las Islas Británicas, excepto en diciembre cuando el saldo fue positivo para Canarias.

Una comparación entre 2017 y 2018, confirma el déficit tradicional de la balanza comercial con Reino Unido. Una rápida comparación refleja un aumento de las exportaciones respecto al año anterior, y una disminución de las importaciones, lo que ha permitido reducir el saldo negativo de la balanza comercial durante 2018.

TIEMPO	COMERCIO CANARIAS - REINO UNIDO							
	2017 - EXPORTACIÓN	2017 - IMPORTACIÓN	2017 - SALDO	2017 - COBERTURA (%)	2018 - EXPORTACIÓN	2018 - IMPORTACIÓN	2018 - SALDO	2018 - COBERTURA (%)
Enero	6.452,37	9.733,74	-3.281,38	66,29	7.261,53	19.383,58	-12.122,05	37,46
Febrero	5.415,42	9.511,07	-4.095,65	56,94	5.695,94	9.975,24	-4.279,30	57,10
Marzo	6.737,54	21.320,21	-14.582,68	31,60	5.377,32	9.267,73	-3.890,42	58,02
Abril	4.112,83	7.902,53	-3.789,70	52,04	4.520,78	10.219,84	-5.699,06	44,24
Mayo	3.222,83	7.996,38	-4.773,55	40,30	3.781,42	9.995,14	-6.213,72	37,83
Junio	3.894,95	17.207,99	-13.313,05	22,63	1.918,13	25.212,33	-23.294,19	7,61
Julio	4.202,96	17.161,87	-12.958,92	24,49	1.633,88	20.788,72	-19.154,84	7,86
Agosto	1.412,70	20.115,97	-18.703,27	7,02	1.339,76	15.047,59	-13.707,83	8,90
Septiembre	1.592,92	23.711,22	-22.118,29	6,72	3.902,52	12.667,61	-8.765,09	30,81
Octubre	2.523,53	14.298,00	-11.774,46	17,65	9.248,70	13.580,69	-4.331,98	68,10
Noviembre	4.411,73	14.980,33	-10.568,60	29,45	4.123,29	16.181,21	-12.057,92	25,48
Diciembre	6.378,75	12.715,25	-6.336,50	50,17	13.452,00	13.237,99	214,02	101,62
TOTAL	50.358,51	176.654,57	-126.296,06	28,51	62.255,27	175.557,67	-113.302,40	35,46

Exportaciones e importaciones entre Reino Unido y Canarias en 2017 y 2018, en miles de euros. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

3.1.2. PROVINCIA DE LAS PALMAS

La balanza comercial para la provincia de Las Palmas con Reino Unido arroja un saldo negativo para 2018, con importaciones mayores que las exportaciones. Destacan los meses de junio, julio y agosto, en los que las exportaciones fueron especialmente bajas y las importaciones más altas que el resto de los meses.

Una comparación con 2017, ofrecida en el cuadro que se muestra a continuación, confirma su naturaleza tradicionalmente deficitaria y una ligera mejora al haber aumentado las exportaciones en más de 4 millones de euros, y las importaciones reducido su valor en torno a los 5 millones de euros.

TIEMPO	COMERCIO LAS PALMAS - REINO UNIDO							
	2017 - EXPORTACIÓN	2017 - IMPORTACIÓN	2017 - SALDO	2017 - COBERTURA (%)	2018 - EXPORTACIÓN	2018 - IMPORTACIÓN	2018 - SALDO	2018 - COBERTURA (%)
Enero	5.769,15	5.361,52	407,63	107,60	5.995,85	9.136,98	-3.141,13	65,62
Febrero	4.614,16	5.424,75	-810,59	85,06	4.846,17	5.920,02	-1.073,84	81,86
Marzo	5.742,03	15.332,39	-9.590,36	37,45	4.789,37	6.005,84	-1.216,48	79,75
Abril	3.724,87	4.938,98	-1.214,11	75,42	4.099,08	5.762,77	-1.663,69	71,13
Mayo	2.782,40	4.827,31	-2.044,91	57,64	2.522,43	4.333,47	-1.811,04	58,21
Junio	3.378,49	4.903,45	-1.524,96	68,90	1.394,19	8.274,18	-6.879,99	16,85
Julio	2.126,47	13.390,69	-11.264,23	15,88	1.249,48	17.408,00	-16.158,53	7,18
Agosto	1.115,36	15.874,90	-14.759,54	7,03	945,78	10.616,16	-9.670,38	8,91
Septiembre	1.112,64	9.847,42	-8.734,78	11,30	3.228,17	6.852,32	-3.624,16	47,11
Octubre	2.293,55	8.152,68	-5.859,13	28,13	6.486,11	7.372,34	-886,22	87,98
Noviembre	3.907,45	8.540,81	-4.633,36	45,75	3.960,02	8.845,27	-4.885,25	44,77
Diciembre	5.713,96	8.325,50	-2.611,55	68,63	7.042,95	8.728,33	-1.685,38	80,69
TOTAL	42.280,51	104.920,40	-62.639,88	40,30	46.559,59	99.255,68	-52.696,10	46,91

Exportaciones e importaciones entre Las Palmas y Reino Unido en 2017 y 2018, en miles de euros. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

3.1.3. PROVINCIA DE SANTA CRUZ DE TENERIFE

Las exportaciones desde la provincia de Santa Cruz de Tenerife con destino Reino Unido no logran compensar las importaciones en sentido inverso, por lo que la balanza comercial arroja un saldo negativo para 2018, tal y como se muestra en el cuadro a continuación. Cabe destacar que en el mes de diciembre se revirtió la tendencia general y las exportaciones superaron a las importaciones, logrando un superávit de casi 2 millones de euros para ese mes.

Una comparación con 2017 muestra un claro aumento de las exportaciones desde Santa Cruz de Tenerife, que en consecuencia permite a la provincia obtener un saldo comercial menos deficitario, aunque alejado aún del signo positivo. Destaca el aumento de las exportaciones durante el mes de diciembre, que crecieron en un 964% respecto al mismo mes del año anterior.

TIEMPO	COMERCIO STA. CRUZ DE TENERIFE - REINO UNIDO							
	2017 - EXPORTACIÓN	2017 - IMPORTACIÓN	2017 - SALDO	2017 - COBERTURA (%)	2018 - EXPORTACIÓN	2018 - IMPORTACIÓN	2018 - SALDO	2018 - COBERTURA (%)
Enero	683,21	4.372,22	-3.689,01	15,63	1.265,68	10.246,60	-8.980,92	12,35
Febrero	801,26	4.086,32	-3.285,06	19,61	849,76	4.055,23	-3.205,46	20,95
Marzo	995,51	5.987,82	-4.992,31	16,63	587,95	3.261,89	-2.673,94	18,02
Abril	387,96	2.963,55	-2.575,60	13,09	421,70	4.457,07	-4.035,37	9,46
Mayo	440,43	3.169,08	-2.728,64	13,90	1.259,00	5.661,67	-4.402,68	22,24
Junio	516,46	12.304,55	-11.788,09	4,20	523,94	16.938,15	-16.414,20	3,09
Julio	2.076,49	3.771,18	-1.694,69	55,06	384,41	3.380,72	-2.996,31	11,37
Agosto	297,34	4.241,08	-3.943,74	7,01	393,98	4.431,43	-4.037,45	8,89
Septiembre	480,29	13.863,80	-13.383,52	3,46	674,36	5.815,29	-5.140,93	11,60
Octubre	229,99	6.145,31	-5.915,33	3,74	2.762,59	6.208,35	-3.445,76	44,50
Noviembre	504,28	6.439,52	-5.935,24	7,83	163,27	7.335,94	-7.172,67	2,23
Diciembre	664,79	4.389,74	-3.724,95	15,14	6.409,06	4.509,66	1.899,40	142,12
TOTAL	8.077,99	71.734,17	-63.656,18	11,26	15.695,69	76.301,99	-60.606,30	20,57

Exportaciones e importaciones entre Santa Cruz de Tenerife y Reino Unido en 2017 y 2018, en miles de euros. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

3.2. EXPORTACIONES CANARIAS A REINO UNIDO

Las exportaciones desde Canarias a Reino Unido volvieron a aumentar en 2018 tras estar en retroceso desde 2016, aunque sin recuperar los valores anteriores. Así, la venta de productos a Reino Unido por empresas canarias ascendió a un total de 62,26 millones de euros en 2018, casi 12 millones de euros más que en 2017. Este aumento de las exportaciones refleja el crecimiento de las exportaciones españolas a Reino Unido en el último año, en el que las exportaciones desde Canarias representaron el 0,52% de las exportaciones totales españolas.

EXPORTACIONES CANARIAS A REINO UNIDO						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018
TOTAL	84.214,78	55.963,72	71.387,02	51.870,32	50.358,51	62.255,27

Exportaciones de Canarias a Reino Unido 2013-2018, en miles de euros. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

En cuanto a los productos con mayores exportaciones desde las Islas Canarias a Reino Unido durante 2018, destaca la exportación de productos industria manufacturera, con más de 38 millones de euros y el 62,25% del total de las exportaciones; seguido de los productos agroalimentarios y actividades no clasificadas. Destaca el aumento en el último año de las exportaciones de manufacturas y los productos agroalimentarios, y la recuperación de exportaciones relacionadas con la gestión de residuos y agua.

EXPORTACIONES CANARIAS A REINO UNIDO							
POSICIÓN	CNAE	2018	2017	2016	2015	2014	2013
1	C -- Industria manufacturera	38.754,65	24.702,17	21.525,88	34.213,84	23.362,70	36.229,32
2	A -- Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	22.436,03	25.099,05	30.011,34	36.602,51	31.084,32	39.110,28
3	Z -- Actividades no clasificadas 1	1.023,27	496,18	312,82	232,31	367,16	359,48
4	E -- Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	17,20	0,00	0,00	0,15	1.038,01	8.496,50
5	J -- Información y comunicaciones	17,14	18,15	12,53	14,98	110,17	17,70
6	R -- Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	6,98	41,50	7,05	323,08	1,37	0,71
7	S -- Otros servicios	0,01	0,91	0,40	0,10		
	TOTAL	62.255,27	50.358,51	51.870,32	71.387,02	55.963,72	84.214,78

Exportaciones de Canarias a Reino Unido por productos 2013-2018, en miles de euros. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

3.3. IMPORTACIONES BRITÁNICAS A CANARIAS

Las importaciones desde Reino Unido han disminuido en 2018 respecto a 2017, cuando las importaciones alcanzaron un máximo de 176,65 millones de euros. Esta disminución no refleja la tendencia general en España, donde las importaciones desde Reino Unido aumentaron por segundo año consecutivo.

IMPORTACIONES CANARIAS DESDE REINO UNIDO						
	2013	2014	2015	2016	2017	2018
TOTAL	146.416,62	135.501,08	121.014,98	127.461,26	176.654,57	175.557,67

Importaciones canarias desde Reino Unido 2013-2018, en miles de euros. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

La tabla que se muestra a continuación arroja que las mayores importaciones canarias desde Reino Unido se corresponden con productos manufacturados, un 82,03% del total de éstas; y van seguidas por las importaciones de productos agroalimentarios y, en menor medida, la información y comunicaciones y actividades no clasificadas.

El año pasado vio una reducción en las importaciones británicas desde Canarias, con un descenso en la partida más importante, manufacturas, pero aumentos en los productos agroalimentarios, la información y las actividades no clasificadas. En total, las importaciones de 2018 fueron un 6,24% inferiores respecto al años anterior.

IMPORTACIONES CANARIAS DESDE REINO UNIDO							
POSICIÓN	CNAE	2018	2017	2016	2015	2014	2013
1	C -- Industria manufacturera	144.013,59	147.904,26	95.631,54	91.565,60	113.042,91	121.279,83
2	A -- Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca	25.605,15	25.446,94	28.547,55	26.694,67	20.064,09	23.033,97
3	J -- Información y comunicaciones	4.329,84	2.004,72	2.186,25	1.988,76	1.672,65	1.448,54
4	Z -- Actividades no clasificadas 1	1.320,75	675,84	855,80	584,53	608,30	571,85
5	R -- Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	245,74	599,75	218,56	137,64	101,05	13,14
6	E -- Suministro de agua, actividades de saneamiento, gestión de residuos y descontaminación	34,97	7,12	7,77	2,68	3,31	55,25
7	B -- Industrias extractivas	7,63	15,42	13,78	40,89	8,73	13,56
	Total	175.557,67	176.654,57	127.461,26	121.014,98	135.501,08	146.416,62

Importaciones canarias desde Reino Unido por productos 2013-2018, en miles de euros. Fuente: ESTACOM. Elaboración propia.

4. EMPRESAS CANARIAS EN REINO UNIDO

Son numerosas las empresas canarias que, hoy en día, tienen presencia o comercian con Reino Unido. Entre las empresas que podemos mencionar, se encuentran aquellas que figuran como exportadoras según los datos de aduana proporcionados por las Cámaras de Comercio:

Inversiones Hoteleras Playa del Duque, SA

Servatur, SA

Club La Santa, SA

Congelados Herbania, SA

Hotelera Nueva Canaria, SA

SPET Turismo de Tenerife, SA

Canary Islands Car, SL

Fricom J.G.G., SL

Stier Shipagency, SL

Otras empresas que exportan con asiduidad a Reino Unido se concentran en sectores tan variados como la alimentación (Mojos Guachinerfe, SL o ASPROCAN), el turismo (Compañía de las Islas Occidentales, SA), bebidas (ARTEMI, SLU) o servicios profesionales.